

今月中に 100 万円しか稼げない方法 < 一人の女性を救う情報販売 >

アフィリエイトの成功事例『私はこの方法で月 100 万稼ぐ』

アフィリエイトで商材をどのように紹介したら、効率的に買ってもらえるかの一例をお教えします。

大切なことは、商材をただ紹介しただけでは誰も買わないということです。

- ・グッドアフィリエイト = お金がないのに、最終的に決済ボタンをクリックしてしまっている
- ・戦略としては = ただ紹介してはいけない
- ・具体的には = 商品についてのストーリーを作る * ホームページを作成する

では、私が最近購入してしまった IPS について悪い例と成功例を紹介します。今回は自分が購入しているわけですが、必ずしも購入する必要はありません。

ただ、購入者側からすると、商材についてもっと知ることができることで、買いたいという購入意識が引き出されるので、その視点で紹介することを忘れないで下さい。

1. 悪い例 ~ 商材をただ紹介する ~

アフィリエイトでよくあるのは、ただ商材を紹介しているものです。次のように、ブログなどでバナーばかり貼り付けているのがそういったものです。

本物の商材！！
平秀信VS菅野一勢IPS、DVDプログラム



←クリッククリッククリック

これで、情報販売のすべてがわかる。
ほしい人はこちらから

購入

これではなかなか購入者を買いたいと思わせることはできません。

悪い点はたくさんあります

- ・写真が小さい
- ・商材のよさがわからない
- ・何の商材なのかわからない
- ・これを手に入れることにより自分にとって何の利益があるかわからない

2. 良い例～心がくすぐられる商材紹介～

では、具体的にどのようにしたらよいのでしょうか。
実は、まったく難しくありません。

購入意識を高めるために、物語を作りましょう。
これでもかというくらい、その商材について説明するのです。
テクニックとしては、ビフォー アフターで書くとよいです。

商材のホームページの宣伝文章や紹介するときのセールスレターを書くときと同じです。
その商材を買うことで、自分がどのように変わることができるのか、
どんな利益をもたらしてくれるのかに重点を置いて書きます。
ユーザー視点を忘れずに。

次はほんの一例です。

たった一人で1億円稼いだ『菅野一勢』と 5年6ヶ月で53億3442万円を稼ぎ出した『平秀信』が組んだ 幻のDVDプログラム



ノウハウすべてを網羅！すべて暴露！！

あまりの膨大な量にすべてを紹介しきれません。

私もこの商材のおかげで、1日3万円稼ぐことができるようになりました。

まだ全部のノウハウを実行していないので、これからも稼ぎは増えそうです。

1. バカ売れ商材の秘訣



どんな商材が売れるのかわからない
売る商材がない

↓
↓
↓

すべて解決！！

教えます！！

- ・ どの商材が売れる可能性があるか
- ・ 売れる商材の3大原則
- ・ ●●での売れる商材の見極め方
- ・ 自分に情報がなくても情報販売を行うには
- ・ ・ ・ 他多数

2. 売れるセールスレター & サイト作成法



宣伝文章なんて書けない
セールスレターにコツなんてあるの？

↓
↓
↓

すべて解決！！

教えます！！

- ・ 売れるセールスレターに欠かせない3つのルール
- ・ 魅力的なタイトルとは
- ・ サイトの色合い、文字フォントなどのポイントとは
- ・ HPを簡単に作成するには？
- ・ ・ ・ 他多数

3. 儲けの仕組み

4. アクセスアップ

・
・
・

後は1. 2と同様に永遠に良さを書いていきます。

1億円を手にし、ほしいものが手に入りたい人はこちらから購入して下さい



この情報は危険すぎる・・・。

なぜならこれを実践して月50万儲からなければ

返金保証付きだから！！！！

いかがですか？

ページの都合上、少ししか紹介できませんでしたが、その違いは明らかだと思います。
このような紹介方法は、どれだけ長くなってもいいのです。
どれだけ事細かに説明してもよいのです。

見る側の立場に立って、どれだけ変われるのかを教えてください。

簡単なことで、アフィリエイトの売上げは飛躍的にアップします。
あなたの成功を心より祈っています。

横田 橙一

telepan@nifty.com

<http://www.vzxx.com/>